

やまぐち ミライイベントチャージャー

目指せ！未来のリーディングカンパニー

こんなお悩みを

お持ちの方は、ぜひご参加を！

- ・新規事業のスケール化で悩んでいる
- ・新規事業を全国に広めたい
- ・新規事業の中長期の戦略が描けない
- ・進出したいマーケットの知見が少ない
- ・事業アイデアの事業化をスムーズ・スピーディに行えない
- ・アイデアに対する可能性や客観的な意見を与えてくれる人がいない
- ・事業プランやアイデアを適切に評価／検証できない

本プログラムの内容や支援対象者に関する
説明会を開催します。

説明会お申込み期限 7月9日(木) 17:00

7月11日(土) 15:00~16:00

7月12日(日) 11:00~12:00

やまぐち創業応援スペース mirai365

Zoom参加可 (URLは後日申込者宛メールで送付)

※当日参加が難しい方はチラシ下記お問い合わせ先まで

7月25日(土) 15:00~17:00(交流会あり)

その後対象者の進捗に併せビジネスのブラッシュアップ、
全国ピッチ出場までを支援

ピッチ大会(実践練習兼Unicornプログラム予選会):10月(予定)

ピッチ大会(事業成果発表):2021年2月(予定)

説明会

キックオフ

プログラムの実施内容

ビジネスモデル・マーケティング構築

○ビジネスモデル確立

⇒市場規模とユーザーの解像度(事業計画の信憑性・蓋然性)

⇒出場を目指したいピッチや獲得したいシードマネー

●VCキャピタリストによるメンタリング

初期プロダクト作成

○カスタマージャーニーの設計

⇒初期ユーザー獲得方法、UI・UXの設計、VI設計

⇒プロトタイプ作成、ユーザーニーズの吸上げ

⇒ヒアリング(構想ニーズ)

●VCキャピタリストによるメンタリング

トラクションチェック(初期ユーザー獲得)

○顧客獲得方法の選定⇒SNS広告、SEO、オフラインセミナー

○収支計画の信憑性⇒パラメーターの立証(ユーザーニーズ)

○資本政策のアクションプラン作成

●VCキャピタリストによるメンタリング

動画等ピッチビジュアル作成・ピッチトレーニング

⇒スクリプト(台本)づくり

⇒ビジュアル準備(デモ動画準備)

⇒ピッチ実践

●VCキャピタリストによるメンタリング

参加者の
フェーズに合わせた
毎月1回のオンラインと
隔週のオフラインによる
メンタリング・
壁打ち

対象となる方
※10名程度

- ・ビジネスモデルを既に持ち、早期事業化及び資金調達を担う方
- ・明確に事業対象マーケットを持たれている方
- ・対象マーケットのユーザーイメージのある方
- ・ピッチコンテストの参加は自費であることに承諾できる方

参加費**無料**

会場への交通費及び宿泊費等は自己負担となります

【問い合わせ先】本件に関するお問い合わせ先:株式会社YMFG ZONEプランニング 大坪:080-1630-7426

(主催)山口県 (事務局)株式会社YMFG ZONEプランニング (協力)女性創業応援やまぐち株式会社、株式会社ザメディアジョナル、カラム株式会社、株式会社山口フィナンシャルグループ

ロールモデルとなる スタートアップ企業の 創出プログラムについて

やまぐちミライベンチャーは、山口県内からロールモデルとなるスタートアップ企業の創出に向け、既に新たなビジネスモデルをお持ちの方を対象に、事業化を加速させる場、投資機会を与える場を提供し、全国、世界へと羽ばたく起業家を生み出していくプログラムです。

プログラムでは中国地域屈指のスタートアップアクセラレーターである井上氏を招聘し、プロダクト支援に原田氏、マーケティング支援に宮村氏などスタートアップに精通するアクセラレーターによる布陣により、全国の賞レースでの資金調達を目指し、シードマネー評価、初期の蓋然性の検証など参加者の進捗に合わせた個別メンタリングにより段階的にビジネスプランをブラッシュアップします。

ブラッシュアップしたビジネスプランはピッチブックのビジュアル指導やピッチトレーニングにより全国規模のピッチ大会で入賞できるレベルまで引き上げ早期事業化と資金調達までを一貫して支援します。

※アクセラレーターとは「加速者」という意味から、企業の事業を爆発的に成長・加速させるために必要な資金投資やサポートをする者のことを言います。アクセラレーターはビジネスの拡大を焦点に当てており、成長し始めたばかりの企業に対する支援を行います。

メインアクセラレーター



井上
智央氏

㈱キャンバスプロジェクト代表取締役。ミネソタ州立大学政治学部を卒業後、現地会計事務所を経て、国内数社のベンチャー企業の取締役等を歴任。2013年より拠点を広島に移し、若手経営者向けの経営塾「経洗塾」を主宰。2016年には岡山経洗塾を開講し、地域発のベンチャー育成に貢献している。2018年、2019年度は山口県で長州発スタートアップ企業育成プログラムを牽引。

プロダクト支援講師



原田
哲也氏

株式会社ソオウ代表取締役。山口県防府市出身であり、株式会社サイバーエージェントにて実績を残した後、山口県にリターン独立。Web開発等の支援を行っている。プログラムに講師として招聘し、事業開発の上で欠かせないプロトタイプ開発・Webシステムを中心にプロジェクトに関与。

マーケティング支援講師



宮村
佳佑氏

株式会社etika代表取締役。株式会社イノベーションにてマーケティングオートメーションツール「リストファインダー」立ち上げから事業化、TOP市場獲得し上場までを牽引した功績が認められ執行役員へ就任。独立のため下関市へ移住し、マーケティング支援を行う株式会社etikaを設立。山口レポリッシュナリズSeason1の卒業生。マーケティングや新規事業の全体設計、ITツールを利用した業務の効率化、ECサイトの構築等事業化に向けたプロダクト支援を中心にプロジェクトに関与。

説明会のお申込み方法

下記申込専用サイトより
必要事項ご記入のうえ送信してください。

申込専用サイトURL <https://forms.gle/NDymkipvM7gdNmxdA>

